

BACHELOR IMMOBILIER

Responsable d'Affaires en Immobilier

Titre inscrit au RNCP - valide 180 ECTS

ALTERNANCE ou **INITIAL**



Spécialisation Promotion Immobilière



Métiers Visés

Responsable d'affaires en Immobilier

Gestionnaire de Copropriétés

Agent Immobilier

Négociateur Immobilier

Objectifs

- Réaliser une activité de transaction ou de gestion immobilière dans le respect des règles de droits
- Accompagner et optimiser fiscalement le patrimoine immobilier d'un client
- Développer commercialement une agence immobilière
- Manager une équipe
- Maîtriser le processus de transaction immobilière



LE *diplôme*

BAC+3

Responsable d'Affaires en Immobilier

Titre reconnu par l'État et inscrit au RNCP 36662 au niveau 6

Titre préparé en partenariat ECORIS | CODE NSF 313M



LE *rythme*

DURÉE

Alternance ou Initial : 1 semaine école / 2 semaines entreprise

RENTRÉE

Intégration en septembre



L' *admission*

PRÉ-REQUIS **Bac + 2 ou titre de niveau 5 validé + Test d'entrée**

CANDIDATURE sur www.totemformation.fr



L' *accessibilité*

Formation accessible aux personnes en situation de handicap

Une évaluation des besoins sera réalisée afin d'étudier la faisabilité du projet



LES *poursuites d'études*

BAC +5 Mastère **COMMERCE** Manager du Développement Commercial

BAC +5 Mastère **COMMUNICATION** Expert en Stratégie de Communication Digitale

BAC +5 Mastère **RH** Manager en Ressources Humaines



LE *financement*

INITIAL
statut étudiant.e

- 4800€/an. Formation financée par l'étudiant ou par un tiers

ALTERNANCE
statut salarié.e/apprenti.e

- Formation financée tout ou partie par l'OPCO de l'employeur
- Rémunération sous contrat d'apprentissage ou de professionnalisation

ALTERNANCE ou INITIAL



Spécialisation PROMOTION IMMOBILIÈRE

MATIÈRES PROFESSIONNELLES

Programme

Réalisation d'une activité de transaction ou de gestion immobilière dans le respect des règles de droit

Simulation professionnelle, techniques de vente, environnement Économique et Juridique de l'Immobilier, gestion immobilière et syndic, techniques du bâtiment, anglais appliqué

Accompagnement et optimisation fiscale du patrimoine immobilier d'un client

Financement et fiscalité, gestion financière et culture entrepreneuriale

Développement commercial et management d'une équipe au sein d'une agence immobilière

Communication et management, législation et gestion des ressources humaines, RSE.

Pilotage d'une opération de promotion immobilière

Cohésion de groupe, Influence sociale, Logiciel de présentation

Business English & TOEIC

Business english & préparation + passage du TOEIC

Le TOEIC vous permet d'évaluer votre niveau d'anglais (sous forme de note comprise entre 0 et 990).



Promotion Immobilière



Prospection terrain, montage des dossiers et études préalables, analyse des aspects juridiques, financiers et techniques du projet, suivi du projet et commercialisation.



Accès aux ATELIERS



LES ATELIERS

Personnalisez votre formation en participant à plusieurs workshops/ateliers : théâtre, gestion du stress, négociation, psychologie client, anglais Lunch Time ou espagnol El Recreo, ...

TEST INITIAL

LES examens

Évaluation des connaissances et compétences acquises à l'école : partiels, dossiers, contrôles continus

Évaluation des compétences déployées en entreprise : mémoire et soutenance



Un suivi individuel et adapté à votre profil



Une proximité avec vos formateurs & l'équipe



Une professionnalisation de votre parcours



Des formateurs experts dans leur domaine



L'expérience étudiante au cœur de nos priorités



Une école moderne : salles de cours équipées, espaces de coworking pour les travaux de groupes, BDE, restauration à proximité.